Zara and Polo Fashion companies typically start their international foray with ______, which involves working through independent intermediaries who sell their products abroad.

شركات زاره و بولو للملابس والموضه بدأت الدخول للأسواق الدولية بـ_____، والتي تتطلب العمل مع وسطاء مستقلين لبيع منتجاتهم في الأسواق الدولية.

- Indirect exporting التصدير غير المباشر
- Iicensing الترخيص للشركة للعمل في سوق دولي
- franchising حق الإمتياز
- direct exporting التصدير المباشر

The marketing Director of Canon is pricing his printers, which of the following is the first step in setting a pricing policy?

عندما يقوم المدير التنفيذي للتسويق في شركة كانون للطابعات بتسعير الطابعات، أي من الخطوات التالية هي الخطوات التالية أول خطوة يتبعها مدير التسويق عند وضع السياسة السعرية؟

- Selecting a pricing method إحتيار طريقة التسعير
- selecting the pricing objective إختيار هدف التسعير
- determining demand تحديد الطلب
- estimating cost قدير التكلفة

Online customer reviews are the second-most trusted source of brand information. What is the most trusted source?

إن المراجعات او القراءات الالكترونية التي يقوم بها المستهلك هي ثاني أكبر مصدر يثق بها حول علامة تجارية معينة. ما هو أكثر مصدر يثق به المستهلك حول علامة تجارية محددة.

- print advertising الإعلان المطبوع
- recommendations from friends and family التوصيات من الاصدقاء والعائلة
- Salesperson recommendation التوصية من رجل المبيعات
- Facebook recommendations التوصيات من الفيسبوك